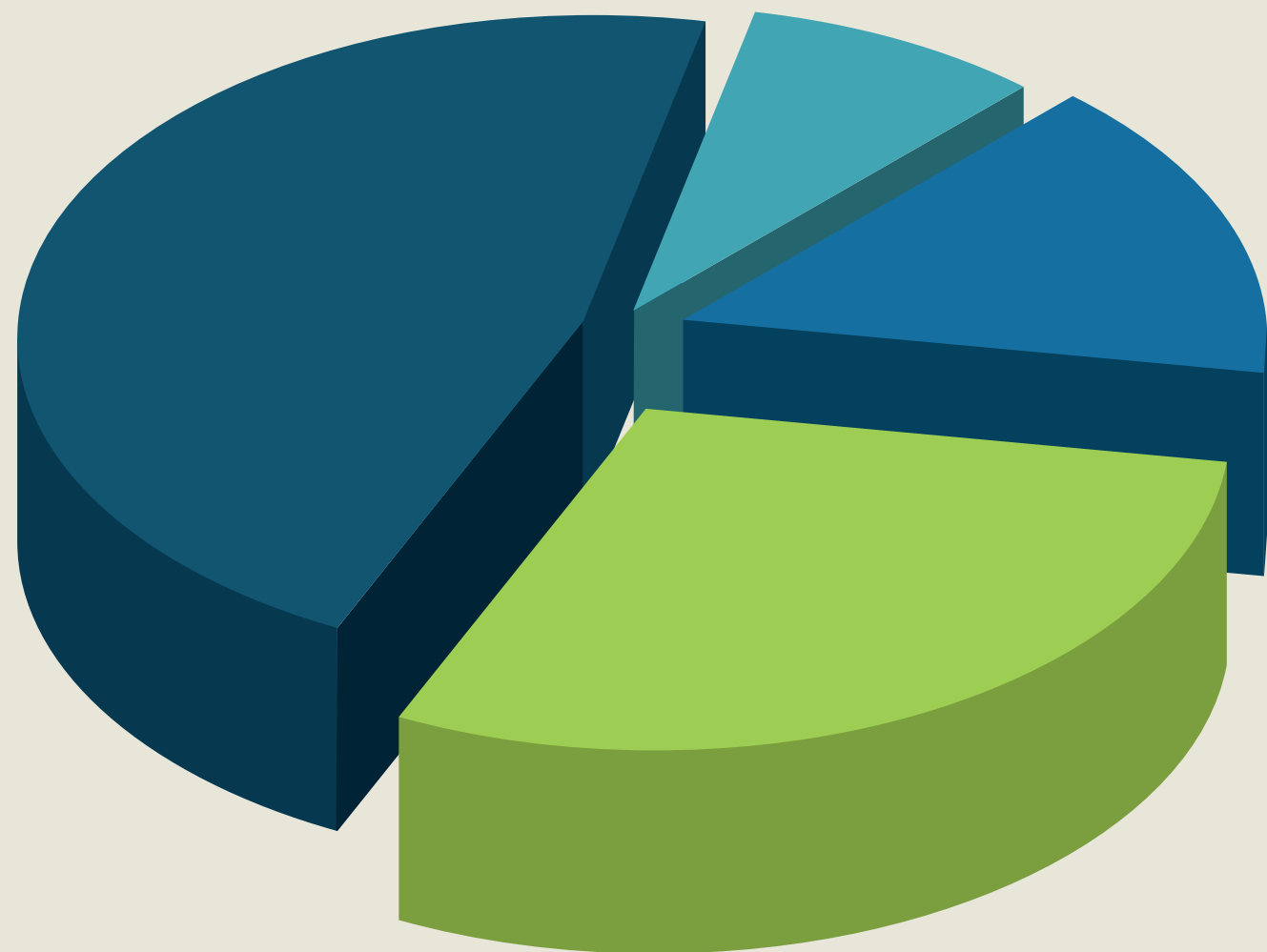


A importância do **balanço patrimonial** e do demonstrativo de resultados para a **pequena empresa**

O balanço patrimonial pode ser considerado o mapa e o demonstrativo de resultados a bússola que indica a rumo certo.



Empresários que possuem pequenos negócios frequentemente se veem imersos em um mar de desafios, mas a boa notícia é que há ferramentas que são como bússolas para orientar a navegação em águas desconhecidas.

Estamos falando da importância do balanço patrimonial e do demonstrativo de resultados de exercício que nas pequenas empresas oferecem uma visão clara da saúde financeira e desempenham um papel crucial na expansão e tomada de decisões.

Balanço Patrimonial

Ativo	1.767.943
Ativo Circulante	1.296.376
Caixa e Bancos	12.927
Aplicações Financeiras	531.890
Contas a Receber de Clientes	303.567
Estoques	286.773
Impostos a Recuperar	127.343
Outros Créditos	33.876
Ativo Não Circulante	471.567
Realizável a Longo Prazo	81.213
Aplicações Financeiras	2.567
Contas a Receber de Clientes	6.784
Imposto de Renda e Contribuição Social Diferido	40.973
Outros Créditos	30.889
Propriedade para Investimento	2.345
Imobilizado	321.064
Intangível	66.945
Total do Ativo	1.767.943

Passivo	1.070.158
Passivo Circulante	584.227
Empréstimos e Financiamentos	293.450
Arrendamento	53.034
Fornecedores	132.065
Outras Obrigações	105.678
Passivo Circulante	485.931
Empréstimos e Financiamentos	302.345
Partes Relacionadas	1.043
Outras Obrigações	12.000
Arrendamento	170.543
Patrimônio Líquido	697.785
Capital Social	287.634
Reserva de Capital	56.273
Reservas de Lucros	206.172
Reserva de Incentivo fiscal	234.742
Lucros Acumulados	-87.036
Total do Passivo + Patrimônio Líquido	1.767.943

O mapa para o sucesso financeiro

O balanço patrimonial é como o mapa que guia um navegador em mares desconhecidos. Ele fornece uma visão instantânea dos ativos, passivos e patrimônio líquido de uma empresa.



Saiba porque esse documento é essencial:





Avaliação da saúde financeira

O balanço patrimonial oferece uma análise instantânea da saúde financeira da sua empresa.

Ao comparar ativos e passivos, você pode avaliar se a empresa está em uma posição sólida ou se há áreas que precisam de atenção.





Credibilidade junto a investidores e credores

Quando há necessidade de crédito para expansão, a credibilidade é fundamental.

Um balanço patrimonial bem-estruturado transmite confiança a investidores e credores e assim aumenta as chances de aprovação de empréstimos.





Planejamento estratégico

O balanço patrimonial também é uma ferramenta para o planejamento estratégico.

Ao entender os ativos disponíveis e as obrigações financeiras, o empresário pode tomar decisões informadas sobre investimentos, expansão e gestão de dívidas.



Crédito para expansão: é seguro contratar?

Expandir um negócio muitas vezes requer receber capital. Recorrer a empréstimos seria uma estratégia eficaz?

Considere estes itens essenciais ao decidir quando e como contratar crédito para expansão:



Avaliar se é o momento certo

Antes de buscar crédito, avalie se o momento é adequado. Analise o mercado, as projeções de vendas e compreenda claramente as necessidades de financiamento.

O balanço patrimonial tem um papel-chave aqui, fornecendo dados para embasar essa avaliação.



Tipos de crédito disponíveis

Há diferentes opções de crédito, desde empréstimos tradicionais até linhas de crédito rotativo e financiamento coletivo. Cada opção tem suas vantagens e desvantagens.

O balanço patrimonial ajuda a determinar a capacidade de pagamento e a escolher a opção mais adequada.



Uso inteligente do crédito

Obter um empréstimo não é só conseguir dinheiro, você sabe. É saber estrategicamente o empréstimo.

O planejamento cuidadoso, apoiado por dados do balanço patrimonial, ajuda a garantir que os fundos sejam alocados de maneira eficaz para impulsionar o crescimento.





Demonstrativo de resultados de exercício

Se o balanço patrimonial é o mapa, o demonstrativo de resultados é a bússola que indica a rumo certo.

Veja como esse documento é vital para a tomada de decisões:



SEBRAE

Demonstração do Resultado do Exercício

Receita Bruta	603.983
(-) Impostos sobre Vendas	48.345
(-) Devolução de Vendas	1.506
Receita Líquida	554.132
(-) Custo Mercadorias Vendidas	223.964
Lucro Bruto	330.168
(-) Despesas c/Vendas	56.934
(-) Despesas Gerais e Administrativas	105.333
Lucro Operacional	167.901
(+) Receitas Financeiras	1.286
(-) Despesas Financeiras	18.083
Lucro antes dos Impostos	151.104
(-) Impostos (COFINS, CSLL, CPP, IRPJ, PIS e ISS)	53.876
Lucro Operacional	97.228

Rastreia o desempenho financeiro

O demonstrativo de resultados oferece uma visão detalhada das receitas e despesas ao longo de um período específico.

Assim é possível rastrear o desempenho financeiro, identificar áreas de eficiência e oportunidades de melhoria.



Ajuda a identificar tendências

Ao analisar vários demonstrativos de resultados, você pode identificar tendências ao longo do tempo.

Essa análise ajuda a prever cenários futuros e ajustar estratégias para otimizar o desempenho.



Decisões informadas

A tomada de decisões informadas é um pilar fundamental do sucesso empresarial.

O demonstrativo de resultados fornece os dados necessários para acertar nas decisões estratégicas, seja ajustando preços, controlando custos ou explorando novas oportunidades de receita.



Conte com guias essenciais



Em um cenário empresarial desafiador, as pequenas empresas precisam de todas as ferramentas disponíveis para prosperar.

O balanço patrimonial e o demonstrativo de resultados de exercício não são apenas documentos financeiros, mas guias essenciais que capacitam os empresários a navegar com confiança, seja expandindo seus negócios ou tomando decisões estratégicas fundamentadas.

Integrar essas práticas na gestão diária não apenas fortalece a posição financeira, mas também prepara o terreno para um crescimento sustentável e uma tomada de decisões inteligente.



QUER SABER MAIS?
Central de Relacionamento
0800 570 0800
www.sebrae.com.br

Sebrae ao seu lado

Conte com o Sebrae para obter orientação sobre os rumos de seu negócio e saber interpretar o que estas ferramentas essenciais apontam para o sucesso financeiro de sua empresa.

Venha nos visitar para uma consultoria específica do seu negócio.

